

“Unser Geschäftsmodell wird die produzierende Industrie verändern”

Dmitry Kafidov, der Geschäftsführer von Xometry Europe, erklärt die Vorteile der Produktionsplattform für Kunden und Lieferanten



Frage: Viele Firmen gehen einen seit Jahrzehnten eingefahrenen Weg, um Bauteile herstellen zu lassen: Ausschreibung, Auswahl des Lieferanten, Auftragsvergabe. Warum sollten sie künftig ihre Teile über Xometry bestellen?

Kafidov: Tatsächlich hören wir diese Frage heute nur noch selten. Inzwischen zeigen sich die Vorteile unseres Geschäftsmodells nämlich sehr deutlich. Bei Xometry können die Kunden in nur fünf Minuten beliebige Bauteile aus einer riesigen Auswahl an Materialien bestellen. Sie kommen auf unsere Website, holen sich ein Sofortangebot - und bestellen mit ein paar Klicks. Auf die herkömmliche Art benötigt man schon ein oder zwei Wochen, um den richtigen Hersteller zu finden und ein Angebot zu erhalten. Und dann braucht man noch einen Produzenten, der diese Teile in den nächsten Wochen auch tatsächlich herstellen kann. Bis dahin haben wir längst geliefert. Mit Xometry hat man einen bequemen und schnellen Zugang zu den Produktionskapazitäten von über 2000 europäischen Herstellern. Das ist ein unschlagbarer Vorteil!

Xometry bietet Dutzende Herstellungsverfahren. Welche Technologien nutzen die Kunden besonders gerne?

Die additive Fertigung boomt definitiv, deshalb haben wir bereits sieben 3D-Druck-Technologien in unser Angebot aufgenommen (FDM, SLS, MJF, SLA, DMLS, Polyjet und Carbon DLS). Derzeit macht die additive Fertigung etwa ein Drittel aller Aufträge aus. Im 3D-Druck haben wir auch die größte Marktdurchdringung. Das liegt daran, dass bei dieser Methode von Anfang an digital gearbeitet wurde. Die Nutzer erfahren also keinen technischen Bruch, wenn sie Aufträge über Xometry abwickeln.

Xometry bietet als besonders attraktiven Service das Instant Quoting an. Die Kunden erhalten dabei innerhalb von Sekunden einen verbindlichen Preis für das gewünschte Teil und Material. Wie funktioniert diese Preisbildung?

Unsere Software für Instant Quoting basiert auf maschinellem Lernen, so dass sich die

Genauigkeit mit jedem Angebot und jedem Auftrag verbessert. Analog bräuchte man dafür einen Ingenieur, der bereits über eine Million CAD-Dateien berechnet hat. Eine solche Erfahrung hat kein Mensch, unsere Maschine hat sie aber schon.

Es gibt Konstruktionen, die noch nicht automatisch präzise berechnet werden können – das ist aber lediglich ein Bruchteil aller 3D-Modelle, die auf unserer Plattform hochgeladen werden. Unsere Software erkennt solche Teile und leitet eine manuelle Berechnung ein. Die erledigen unsere erfahrenen Ingenieure dann innerhalb von 24 Stunden.

Wie groß ist der Markt für Xometry und auf welche Firmen zielen Sie?

Das gesamte Marktvolumen in der Fertigungsindustrie beträgt Hunderte von Milliarden Euro. Der Bereich ist zudem sehr kleinteilig, da gibt es also genügend Platz für unterschiedliche Geschäftsmodelle. Unser Produktionsnetzwerk schützt vor allem die kleinen Hersteller. Wir versorgen sie immer wieder mit Aufträgen und ermöglichen ihnen, ihre Maschinen besser auszulasten.

Mit Hilfe der digitalen Auftragsvermittlung werden weitere kleine Produktionsunternehmen entstehen und gestärkt. Das gilt selbst für Firmen in dünn besiedelten Gebieten: Wir liefern ihnen Aufträge aus ganz Europa, wenn ihre eigene Region zu wenig hergibt. Das ist eine große Chance für Unternehmen.

Setzen Sie Ihre Fertigungsbetriebe nicht unter Druck, wenn diese ihre Preise nicht mehr selbst festlegen können?

Zunächst einmal ist Xometry nicht nur eine Plattform, auf der Teile bestellt werden können. Wir vermitteln ja zugleich Aufträge für die Fertiger und sehen diese in unseren Netzwerken als gleichberechtigte Partner. Schließlich können wir nur dann hervorragende Teile liefern, wenn die Produzenten mit unseren komplexen Bedingungen zufrieden sind. Zudem berechnet unsere Software die Preise realistisch, indem sie die Kosten für Bearbeitung, Material, Arbeitszeit und so weiter berücksichtigt. Das hilft uns, angemessene Preise für unsere Partner zu finden.

Unsere Netzwerk-Partner können durch den Einsatz von Xometry für ihre Auftragsannahme viel effizienter arbeiten. Sie verbringen ihre kostbare Zeit nicht mehr mit Verkaufsverhandlungen, Papierarbeit oder Logistik. Mit uns müssen sie nur noch das machen, was sie am besten können: Qualitativ hochwertige Teile produzieren.